

Marknads- och säljansvarig till IFÖ Bromölla IF

Blåbärsstigen 1

Phone :

Web : <https://www.laget.se/lfoBromollaIF>



Job Summary

Vacancy :

Deadline : Oct 07, 2024

Published : Sep 01, 2024

Employment Status : Full Time

Experience : Any

Salary :

Gender : Any

Career Level : Any

Qualification :

Om jobbet

Plats: Bromölla

Klubb: IFÖ Bromölla IF

Anställningsform: Deltid

Lön: Enligt överenskommelse

Vi håller löpande intervjuer vilket kan leda till att tjänsten kan komma att tillsättas innan sista ansökningsdagen.

Om oss

IFÖ Bromölla IF är en mindre men engagerad fotbollsförening som brinner för att skapa en stark gemenskap och positiva upplevelser för våra medlemmar och supportrar. Vi är en ungdomsförening som satsar på att utbilda och utveckla ungdomar till kompetenta fotbollsspelare och goda samhällsmedborgare. Seniorverksamheten bygger i sin tur på resultatet hur väl vi utbildar och utvecklar våra egna spelare. Föreningens intäkter kommer huvudsakligen från fyra källor där våra cuparrangemang (Ifö Geberit Cup, LB-Hus Indoor Cup samt nystartade Girls Ifö Geberit Cup) idag utgör största andelen och fortsätter växa. Övriga källor är sponsorer/partners, medlems- och träningsavgifter samt statliga och kommunala bidrag. Vi ser stor potential i att växa både på cuparrangemang och partners.

Vi söker nu en dynamisk och driven marknads- och säljansvarig för en tjänst på cirka 50%, som är redo att ta vår förening till nästa nivå på flera områden men med speciellt fokus på partnerområdet!

Är du även en driven tränare (eller vill bli) kan en sådan del byggas in i tjänsten som därmed kan bli mer omfattande. Detta är dock inget krav men kan vara avgörande i urvalsprocessen.

Om tjänsten

I denna roll kommer du att ansvara för både försäljning och marknadsföring inom föreningen, med fokus på att öka våra intäkter och bygga långsiktiga relationer med sponsorer och partners. Under perioden oktober till februari ligger tonvikten på försäljning, där du aktivt jobbar med att identifiera och nå ut till potentiella sponsorer och partners. Resten av året kommer du att fokusera mer på att vårda befintliga samarbeten, marknadsföra våra matcher, arrangemang och evenemang, samt ansvara för planering och genomförande av dessa.

Arbetstiderna är flexibla och kan anpassas efter dina andra åtaganden, men då föreningslivet ibland kräver arbete kvällar och helger är det viktigt att du är bekväm med varierande arbetstider.

Arbetsuppgifter

- Ansvara för föreningens försäljningsarbete med fokus på sponsring och partnerskap.
- Bygga och upprätthålla relationer med befintliga och nya sponsorer.
- Planera, marknadsföra och genomföra föreningens arrangemang och evenemang.
- Hantera föreningens marknadsföring på sociala medier och andra plattformar.
- Övriga administrativa och operativa arbetsuppgifter som kan tillkomma.

Vi söker dig som

- Har erfarenhet av försäljning och/eller marknadsföring, gärna inom idrott eller föreningsliv.
- Är självgående, strukturerad och har en god förmåga att planera och organisera.
- Har ett starkt driv och en förmåga att skapa och vårda relationer.
- Har ett intresse för idrott och fotboll, samt delar vår vision om en levande och engagerad förening.

Ansökan

Är du den vi söker? Skicka din ansökan med CV och personligt brev. Tänk på att löpande intervjuer sker och att tjänsten kan komma att tillträdas innan sista ansökningsdagen, vilket betyder att du ska skicka in din ansökan så snart som möjligt.

Har du frågor om tjänsten är du välkommen att kontakta Kim Svensson - kansli@ifobif.se eller 0735-45 46 33.

Vi ser fram emot din ansökan!

Education & Experience

Must Have

Educational Requirements

Compensation & Other Benefits
